

¡Proletarios de todos los países, uníos!

El Comunista

PARTIDO COMUNISTA INTERNACIONAL

MAYO 1994 N°28 (Nueva Edición) Precio 150 ptas

LO QUE DISTINGUE A NUESTRO PARTIDO: *la línea que va de Marx a Lenin, a la fundación de la Internacional Comunista y del Partido Comunista de Italia (Livorno, 1921); la lucha de la Izquierda Comunista contra la degeneración de la Internacional, contra la teoría del "socialismo en un solo país" y la contrarrevolución estalinista; el rechazo de los Frentes Populares y de los Bloques de la Resistencia; la dura obra de restauración de la doctrina y del órgano revolucionarios, en contacto con la clase obrera, fuera del político personal y electoral.*

SUMARIO

- Tras el 27-E continúan los ataques de patronal y gobierno sin encontrar resistencia obrera, pág. 1-2
- USA: Mercado de trabajo y relaciones laborales libres para la patroal. Eventualidad y prestamismo para los asalariados, pág. 1-4
- Rusia: continúa la crisis de sobreproducción sin luchas proletarias. pág. 7
- Auschwitz o la gran coartada, pág. 8
- Un texto de nuestra corriente: El burlón en la Historia, pág. 12
- Una marcha para desactivar la olla en Linares, reventar a los trabajadores y firmar los despidos, pág. 18
- Zapatistas: Reformismo armado por "Elecciones verdaderas". ¿Y los campesinos indígenas?, pág. 21
- UGT continúa siendo lo que era: un sindicato del régimen, pág.26

TRAS EL 27-E CONTINUAN LOS ATAQUES DE PATRONAL Y GOBIERNO SIN ENCONTRAR RESISTENCIA OBRERA

Se están realizando los "contratos de aprendizaje", "a tiempo parcial", "fomento del empleo", para "menores de 25 años", "mayores de 45 años", "para mujeres",..., lo mismo que antes del 27 de enero de 1994. Aquél paro de 24 horas buscaba, según CCOO-UGT: "La necesidad de un compromiso social", para "la apertura de un proceso de negociación que modernizara nuestro marco laboral, con la flexibilidad que la adaptación laboral requiera...". Con las "LECCIONES DE RESPONSABILIDAD Y DEMOCRACIA" de CCOO-UGT (5 Días, 28/1/94) se están flexibilizando el mercado de trabajo y liquidando las "Ordenanzas laborales" que lo obstaculizaban. ¿Por qué lloran los empresarios?.

(continúa en pág. 2)

USA: MERCADO DE TRABAJO Y RELACIONES LABORALES LIBRES PARA LA PATRONAL. EVENTUALIDAD Y PRESTAMISMO PARA LOS ASALARIADOS

La fuerte recuperación de la economía estadounidense durante 1993 aparece un tanto sorprendente, ya que circulaba el deseo o la ilusión de que la crisis de 1990-91 fuese la definitiva, la que condujese al poder económico, militar y político yanki a la sala mortuoria, de la que nunca más se volviese a levantar. A veces la ilusión corre mucho y va muy lejos, y la vida material toma otro camino, frena sus tendencias o las invierte.

En otros números de esta revista hemos escrito que no esperabamos que el capitalismo imperialista estadounidense se suicidase, se autodestruyese, sino que por el contrario moriría matando, luchando, vendiendo caro su pellejo.

(continúa en pág. 4)

TRAS EL 27-E...

(viene de pág. 1)

Porque conocen bien el dicho de que: "el que no llora no mama": "Hablan de una gran catástrofe, preparan el ambiente aterrizando a los trabajadores a través de los medios de comunicación que están en sus manos, aireando los despidos, las suspensiones de pagos, las quiebras, la corrupción..., presionan en las empresas, y como el miedo es libre, y más cuando la organización sindical es también organización de la patronal, como es el caso de los sindicatos del régimen, y así consiguen los patronos arrancar aumentos de productividad, de ritmos y tareas, eliminación de mejoras sociales, y bloqueo o reducción de los salarios. Y aunque se maman todo eso, los patronos siguen llorando. A pesar de la crisis, de la caída de las ventas, en general, los beneficios no se hundan.

Indicadores de consumo y demanda		
(% de variación anual)	1992	1993
• Venta de automóviles	11,2	-24,3
• Consumo de gasolina	2,3	-6,5
• Venta de grandes almacenes	2,6	-5,9
• Importación de bienes de consumo	22,9	-8,7
• Matriculación de vehículos industriales	-1,3	-32,0
• Licitación de obra pública	-19,8	74,6
• Viviendas iniciadas	-5,7	-10,0

EL PAIS, 17-4-94

Indicadores de actividad		
(% de variación anual)	1992	1993
• Consumo privado	2,1	-5,0
• Consumo público	3,3	2,0
• Demanda interna	1,1	-3,1
• Exportaciones	6,7	6,2
• Importaciones	6,6	-3,3
• Producto interior bruto	0,8	-0,9
• Producto industrial	-2,9	-5,0

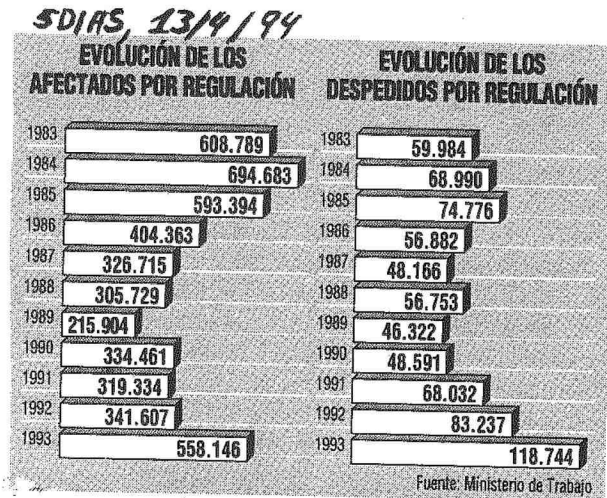
Las 420 empresas que cotizan en bolsa obtuvieron 1.241.995 millones de pesetas de beneficios en 1992 y 1.352.890 millones en 1993. Las plantillas de asalariados pasaron de 560.968 en 1992, a 529.254 en diciembre de 1993, reduciéndolas en un 5,65%, frente a un aumento de 110.895 millones, o del 8,9% de los beneficios globales (5 Días, 5/3/94). Por sectores, destacan el financiero con 642.435 millones, las eléctricas con 373.995 millones, Telefónica con 148.193 millones, y las petroquímicas con 105.694 millones. Pero individualmente, cada empresario, gana menos a la hora de robar a la Hacienda "Pública" que la media de los asalariados.

"La renta media declarada por los empresarios en el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF) correspondiente a 1992 fue un 42,6% inferior a la declarada por los trabajadores" (5 Días, 14/7/93), 1,12 millones de ptas. de ingresos anuales contra 1,95 millones de los asalariados, "el 47% de los empresarios declararon unas rentas inferiores al salario mínimo interprofesional" (ib.). Explotan a los trabajadores, y cada uno individualmente, exige que todos los demás ciudadanos deben respetar la ley y pagar los impuestos, pero todos se saltan su propia ley, eso sí ¡Individualmente! ¿Quién puede creerse que el 47% de los empresarios gane menos del Salario Mínimo o menos que la media de los asalariados? Sólo Hacienda y sus inspectores.

De tanto llorar, lloraron aceite de oliva en sus

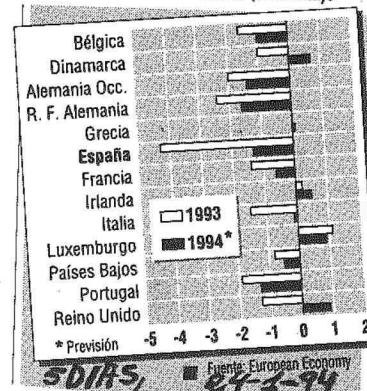
balances secretos, y vinagre sobre los puestos de trabajo.

Los trabajadores afectados por regulaciones de empleo pasaron de 341.607 en 1992 a 558.146 en 1993, un 63,3% más. Los trabajadores en regulaciones de empleo que al final fueron despedidos, llegaron a 118.744, un 42,1% más.



Destrucción de empleo en la CE

Tasa de variación anual en porcentaje



En 1993, los trabajadores en regulación de empleo son 136.000 menos que en 1984. Mientras que el número de despedidos en regulación era el 62% más que en 1985. Los trabajadores afectados por la suspensión temporal de contrato, llegaron a 1.138.000 en la década de los ochenta y a 838.000 entre 1991-93. El sector del automovil tuvo 188.462 trabajadores en regulación, con sus 465 expedientes. La destrucción de empleo fue del 3,3% en 1992, del 4,2% en 1993 y se anuncia del 1,3% en 1994.

Si los pasivos de las empresas afectadas por quiebras en 1992 sumaron 82.236 millones, en 1993 ya cayeron a 60.580 millones. Los pasivos por suspensiones de pagos fueron de 1.014,94 millones y de 659.435 millones en 1993. La caída es significativa. Las empresas pagaron como indemnización por despidos el 28% más que en 1992, alcanzando los 442.315 millones en 1993. A pesar de ser el despido más caro de Europa, la burguesía española despide a cientos de miles de trabajadores fijos cada año, y no aumenta sus plantillas por el hecho de

disponer de todo tipo de contratos eventuales subvencionados.

"La economía española ha doblado casi su tamaño en términos reales entre 1972 y 1992, la tasa de ocupación ha retrocedido un 0,2% en el mismo periodo. En Estados Unidos, el PIB aumentó un 61% en esos 20 años, casi en la misma proporción que lo hicieron Francia, Alemania, y el Reino Unido, pero el empleo en EEUU creció un 43%, frente al 8% de los tres países europeos" (El País, 12/11/93). Sobre el total de la población entre 15 y 64 años, el empleo fue en Europa occidental del 60% (el 49% en España), "mientras que en EEUU trabaja el 70% y en Japón casi el 75%" (Ibi.). No es cuestión de llorar vinagre como los empresarios, la diferencia entre el 49% y el 75% es el 26% del PIB español que se esconde y circula en el llamado mercado NEGRO, vigilado por el ojo tuerto del Ministerio de Hacienda. El mismo que vigilaba a Mariano Rubio, a Roldán y demás especuladores, explotadores o ladrones de guante blanco.

"El 40% de los hombres y el 48% de las mujeres menores de 25 años en España se encuentran en situación de desempleo" (5 Días, 21/1/94). La utilización de la capacidad productiva en 1993 fue del 72,8%, habiendo bajado un 5% con relación a 1992. La inversión cayó un 3,9% en 1992 y un 10,3% en 1993.

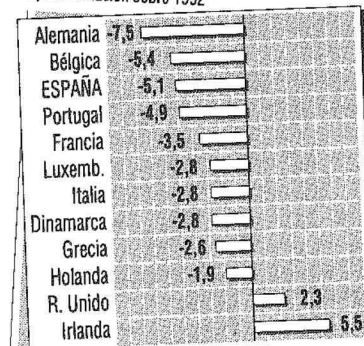
El déficit del Estado, autonomías y ayuntamientos en 1992 fue del 3,2% del PIB, en 1993 subió al 7,1%. Ingresos 12,68 billones y unos gastos de 16,45 billones. Recaudación por impuestos directos, 5,97 billones (el 0,1% menos que en 1992) y por impuestos indirectos 4,51 billones (el 2,4% menos). La recaudación por IRPF cayó el 2,4% y por sociedades el 10,5%. ¿Quién paga estas reducciones? Parados, pensionistas, seguridad social, vivienda, enseñanza... El conjunto de la clase obrera.

La reforma de las pensiones que prepara el gobierno parlamentario "propondrá a los actuales cotizantes que ahora paguen más y que cuando lleguen a la edad de jubilación cobre menos" (5 Días, 7/2/94). Ya que según Solbes, el actual sistema "nos lleva a un callejón sin salida" (Ibi.). Las correcciones "deberán hacerse en 1995, y no más tarde. Los retoques exigirán más años cotizando para tener pensión, y tomarán un periodo más largo de cotización (puede llegar a toda la vida laboral) para calcular la cuantía de la pensión (ahora sólo son precisos 15 años, y se toman los 8 últimos como base reguladora). (Ibi.). La deuda total de las empresas a la Seguridad Social, "se eleva a 1,15 billones de pesetas" (Ibi.). Los empresarios, tan defensores de la ley y tan humanitarios como son, siempre se olvidan de pagar las cotizaciones a la Seguridad Social de sus asalariados.

El déficit por cuenta corriente en 1993 descendió un 67,3%, pasando de 1,93 billones de pesetas en 1992 a 631.600 millones en 1993, como consecuencia de la devaluación de la peseta, del bloqueo salarial, de las reducciones de plantillas, del aumento de la productividad y del consiguiente empeoramiento de las condiciones de trabajo y de vida de la clase obrera. Se ampliaron las exportaciones y se redujeron las importaciones. El aumento de los ingresos por turismo fue determinante, en un año de crisis generalizada en toda Europa.

La producción industrial en la UE en 1993

Porcentaje de variación sobre 1992



Fuente: Eurostat

¿Cómo es posible que aumentase el turismo con crisis como ésta en 1993? Sólo vaciando de turistas los hoteles de la competencia en la zona mediterránea. "La guerra de la antigua Yugoslavia ha aminorado las posibilidades de un destino turístico, el de las costas del Adriático, que hace pocos años se apuntaba como nuestro principal competido (...). Los turistas que oyen hablar de los atentados de los fundamentalistas islámicos evitan viajar no sólo a Argelia, sino también a Túnez, a Egipto y hasta a Marruecos... Turquía por su parte no acaba de despegar..." (5 Días, 31/1/94). El capitalismo imperialista español está muy interesado en la prolongación de la guerra en la ex-Yugoslavia, que se beneficia con el hundimiento de aquella industria turística. Por lo que resulta lógico el despliegue del Ejército español en las zonas de guerra, y la entrega de armamento a croatas, bosnios y serbios para que continúen y prolonguen la guerra imperialista que libran. En los atentados contra los turistas en Argelia, Egipto y posiblemente Turquía, también está interesada la industria turística española ¿y quién puede afirmar que no lo están los servicios secretos españoles echando una manita?

Los resultados de la guerra en Yugoslavia y de los atentados en Argelia y Egipto se han reflejado en los ingresos por turismo, que cayeron en 1989 y 1990, y suben en 1992-93 más del 20%, en 550.000 millones, hasta 2,54 billones de ingresos, esperando en 1994 "el mejor año de toda la historia".

La intervención del Ejército imperialista español en la ex-Yugoslavia va ligada a otras intervenciones en Centroamérica y África como expresión y reflejo de la agresividad del capitalismo imperialista español, de sus inversiones en el exterior, y de la influencia que trata de conquistar en las cuevas de los bandidos imperialistas:

"Hay que señalar el fuerte incremento de las inversiones españolas en el exterior, que totalizaron 1,14 billones de pesetas frente a los 483.200 millones de 1992" (5 Días, 5/2/94). "Por lo que respecta a los activos en el exterior destaca el incremento de los préstamos y depósitos en el exterior realizados por nuestro sistema crediticio, que pasaron de 3,18 billones de pesetas a 8,61 billones durante el último año" (Ibi.). Este es el capitalismo imperialista español, y por ello hablamos caracterizando como imperialista a "nuestro" capitalismo.

Un ejemplo de como avanza el peso del negocio internacional en los activos totales del grupo Banco Bilbao Vizcaya: en 1988 era el 15,42%; en junio de 1993 ya era del 40,7%. Las participaciones de Telefónica Internacional en otros países están valoradas en 779.000 millones de pesetas, con "unas plusvalías latentes de 474.209 millones" (5 Días, 4/3/94).

Ante las críticas por el altísimo precio pagado Entel Peru, 2.002 millones de dólares frente a los 857 ofrecidos por la segunda oferta, G. Ancochea, Presidente de Telefónica Internacional se justificó: "Teníamos que consolidar nuestra hegemonía en Latinoamérica" (Ibi.). Ha penetrado en Telefonía Local o Móvil en Venezuela, Colombia, Perú, Chile, Argentina, Uruguay, Portugal y Rumanía. Endesa en electricidad, Repsol en petróleos, las constructoras, la industria de la pesca, Iberia y los bancos..., son la escuadra que guerrea por la conquista de un pedazo del mercado mundial con los clásicos bandidos yankis, ingleses, franceses, alemanes, japoneses,.... que surcan los mares y atropellan tierra adentro en los 5 continentes.

¿Acaso los capitalistas españoles invertidos en el extranjero no reducen plantillas, no amenazan con cerrar empresas, etc., como están haciendo los Suzuki-Santana, los Ebro-Kubota, Guillette, SKF, Seat-VW, Mercedes, etc.? Pregunten a los trabajadores de Aerolíneas, Viasa, a las Telefónicas como atacan las multinacionales españolas.

¿Acaso en el Estado español sólo son las multinacionales las que despiden? ¿No son las empresas de capitales españoles las que despiden al 90% de los trabajadores arrojados al arroyo del paro? ¿Por qué las corporaciones sindicales arman tanto ruido cuando los despidos son de multinacionales extranjeras y callan frente a los despidos de la pequeña, de la mediana empresa de capital español? ¿Por qué callan las corporaciones sindicales frente a los 262 despidos de Duro Felguera, frente a la reducción de salarios y de plantilla en ROK, y en miles y miles de Duros Felgueras y de ROK que se desparraman por todo el territorio del Estado? Porque ellos son los que firman los despidos. Porque forman parte, son pilares políticos vitales del régimen parlamentario, como ayer lo era el sindicato vertical del régimen franquista. Por lo que llamamos a los proletarios a sacar las enseñanzas y a actuar fuera de su influencia política y organizativa.

USA: MERCADO DE TRABAJO...

(viene de pág. 1) En la sociedad capitalista ésta es una característica de todas las áreas del viejo capitalismo, no una propiedad intrínseca de los yankis. Los ejemplos de las guerras mundiales dilucidadas en territorio europeo, y la segunda también en territorio japonés, con sus masivas destrucciones, y reconstrucciones, son el reflejo de esa misma propiedad intrínseca. Las crisis de unos u otros sectores industriales, el flujo y reflujo de los capitales saltando de un sector a otro, de un país a otro, de un continente a otro, de la industria, del comercio, de las finanzas, de la especulación inmobiliaria, etc., no es algo nuevo sino tan viejo como el moderno capitalismo. Veamos un botón de muestra en la caída y en el contraataque.

El peso de las tradiciones en el arraigo de la industria: "la crisis de la industria relojera suiza, golpeada por la competencia japonesa que se basaba en la barata tecnología del cuarzo, vió como su participación en el mercado mundial caía del 43% en 1974 a menos del 15% en 1983" (El País, 13/3/94). Diez años después los industriales suizos "controlan el 53% del mercado mundial" (Ibi.). ¿Cómo lo han conseguido? "Gracias a un grado muy elevado de automatización, los gastos laborales directos de SMH se mantienen por debajo del 10% del coste de producción total" (Ibi.). Es decir, automatización y una productividad elevadísima, unidas a unos costes laborales más bajos que los japoneses sobre el coste total de producción.

A continuación transcribimos una tabla de ventas y beneficios en el mercado mundial en los 6 últimos años, en los que la industria estadounidense mantiene el primer puesto por delante de europeos y japoneses, llevándose el 47,7% de los beneficios y el 37,4% de las ventas. El sector de la aviación comercial "por sí sólo ha representado más del 10% de los beneficios", siendo superado por el sector energía y servicios, y seguido por el de procesamiento y reproducción de datos.

UNA SALUDABLE CUOTA DEL MERCADO MUNDIAL						
Sector	EE UU		Japón		Europa	
	Beneficios (%)	Ventas (%)	Beneficios (%)	Ventas (%)	Beneficios (%)	Ventas (%)
Equipos de energía y servicios	99,6	92,7	0,8	1,0	-0,4 *	6,3
Tecnología aeroespacial y militar	81,6	75,8	0,0	0,4	18,4	23,8
Procesamiento y reproducción de datos	65,1	73,2	10,7	22,2	24,2	4,6
Componentes e instrumentos electrónicos	65,0	61,8	30,5	35,8	4,5	2,4
Bebidas y tabaco	63,0	63,4	3,6	16,4	33,4	20,2
Sanidad y cuidados personales	61,9	48,9	8,2	20,3	29,9	30,8
Ocio y turismo	60,3	45,7	7,4	16,3	32,3	38,1
Productos forestales y papel	59,7	51,0	7,0	17,4	33,3	31,6
Fuentes de energía	50,4	45,8	2,6	13,5	47,0	40,7
Metales no férricos	45,7	30,2	11,9	30,8	42,4	39,0
Recreo y otros productos de consumo	44,0	33,2	46,4	60,7	9,7	6,1
Alimentación y productos para el hogar	42,6	32,6	7,8	21,7	49,6	45,7
Electricidad y electrónica	41,1	21,4	25,7	50,7	33,2	27,9
Productos químicos	41,0	28,2	13,3	30,3	45,7	41,5
Componentes industriales	38,2	24,5	32,5	44,7	29,3	30,8
Automóviles	23,6	37,0	31,0	35,3	45,5	27,6
Maquinaria e ingeniería	19,2	18,9	34,4	46,3	46,3	34,9
Electrod. y prod. duraderos para el hogar	16,5	7,6	74,4	66,6	9,1	25,7
Metales-acero	2,3	10,1	51,2	57,0	46,5	32,9
Todos los sectores	47,7	37,4	15,5	31,5	36,8	31,1

* Las empresas europeas de este sector registran una pérdida neta. Fuentes: Morgan Stanley Capital International y autor.

PARA CORRESPONDENCIA: (sin más datos)
Apartado de correos 52.076
28.038 MADRID

Es evidente que los yankis toman y le dan mayor