

*¡Proletarios de todos los países, uníos!*

# *El Comunista*

**PARTIDO COMUNISTA INTERNACIONAL**

**MAYO 1994 N°28 (Nueva Edición) Precio 150 ptas**

*LO QUE DISTINGUE A NUESTRO PARTIDO: la línea que va de Marx a Lenin, a la fundación de la Internacional Comunista y del Partido Comunista de Italia (Livorno, 1921); la lucha de la Izquierda Comunista contra la degeneración de la Internacional, contra la teoría del "socialismo en un solo país" y la contrarrevolución estalinista; el rechazo de los Frentes Populares y de los Bloques de la Resistencia; la dura obra de restauración de la doctrina y del órgano revolucionarios, en contacto con la clase obrera, fuera del político personal y electoral.*

## SUMARIO

- Tras el 27-E continúan los ataques de patronal y gobierno sin encontrar resistencia obrera, pág. 1-2
- USA: Mercado de trabajo y relaciones laborales libres para la patroal. Eventualidad y prestamismo para los asalariados, pág. 1-4
- Rusia: continúa la crisis de sobreproducción sin luchas proletarias. pág. 7
- Auschwitz o la gran coartada, pág. 8
- Un texto de nuestra corriente: El burlón en la Historia, pág. 12
- Una marcha para desactivar la olla en Linares, reventar a los trabajadores y firmar los despidos, pág. 18
- Zapatistas: Reformismo armado por "Elecciones verdaderas". ¿Y los campesinos indígenas?, pág. 21
- UGT continúa siendo lo que era: un sindicato del régimen, pág.26

## **TRAS EL 27-E CONTINUAN LOS ATAQUES DE PATRONAL Y GOBIERNO SIN ENCONTRAR RESISTENCIA OBRERA**

Se están realizando los "contratos de aprendizaje", "a tiempo parcial", "fomento del empleo", para "menores de 25 años", "mayores de 45 años", "para mujeres",..., lo mismo que antes del 27 de enero de 1994. Aquél paro de 24 horas buscaba, según CCOO-UGT: "La necesidad de un compromiso social", para "la apertura de un proceso de negociación que modernizara nuestro marco laboral, con la flexibilidad que la adaptación laboral requiera...". Con las "LECCIONES DE RESPONSABILIDAD Y DEMOCRACIA" de CCOO-UGT (5 Días, 28/1/94) se están flexibilizando el mercado de trabajo y liquidando las "Ordenanzas laborales" que lo obstaculizaban. ¿Por qué lloran los empresarios?

(continúa en pág. 2)

## **USA: MERCADO DE TRABAJO Y RELACIONES LABORALES LIBRES PARA LA PATRONAL. EVENTUALIDAD Y PRESTAMISMO PARA LOS ASALARIADOS**

La fuerte recuperación de la economía estadounidense durante 1993 aparece un tanto sorprendente, ya que circulaba el deseo o la ilusión de que la crisis de 1990-91 fuese la definitiva, la que condujese al poder económico, militar y político yanki a la sala mortuoria, de la que nunca más se volviese a levantar. A veces la ilusión corre mucho y va muy lejos, y la vida material toma otro camino, frena sus tendencias o las invierte.

En otros números de esta revista hemos escrito que no esperabamos que el capitalismo imperialista estadounidense se suicidase, se autodestruyese, sino que por el contrario moriría matando, luchando, vendiendo caro su pellejo.

(continúa en pág. 4)

Ante las críticas por el altísimo precio pagado Entel Peru, 2.002 millones de dólares frente a los 857 ofrecidos por la segunda oferta, G. Ancochea, Presidente de Telefónica Internacional se justificó: "Teníamos que consolidar nuestra hegemonía en Latinoamérica" (Ibi.). Ha penetrado en Telefonía Local o Móvil en Venezuela, Colombia, Perú, Chile, Argentina, Uruguay, Portugal y Rumanía. Endesa en electricidad, Repsol en petróleos, las constructoras, la industria de la pesca, Iberia y los bancos..., son la escuadra que guerrea por la conquista de un pedazo del mercado mundial con los clásicos bandidos yankis, ingleses, franceses, alemanes, japoneses,.... que surcan los mares y atropellan tierra adentro en los 5 continentes.

¿Acaso los capitalistas españoles invertidos en el extranjero no reducen plantillas, no amenazan con cerrar empresas, etc., como están haciendo los Suzuki-Santana, los Ebro-Kubota, Guillette, SKF, Seat-VW, Mercedes, etc.? Pregunten a los trabajadores de Aerolíneas, Viasa, a las Telefónicas como atacan las multinacionales españolas.

¿Acaso en el Estado español sólo son las multinacionales las que despiden? ¿No son las empresas de capitales españoles las que despiden al 90% de los trabajadores arrojados al arroyo del paro? ¿Por qué las corporaciones sindicales arman tanto ruido cuando los despidos son de multinacionales extranjeras y callan frente a los despidos de la pequeña, de la mediana empresa de capital español? ¿Por qué callan las corporaciones sindicales frente a los 262 despidos de Duro Felguera, frente a la reducción de salarios y de plantilla en ROK, y en miles y miles de Duros Felgueras y de ROK que se desparraman por todo el territorio del Estado? Porque ellos son los que firman los despidos. Porque forman parte, son pilares políticos vitales del régimen parlamentario, como ayer lo era el sindicato vertical del régimen franquista. Por lo que llamamos a los proletarios a sacar las enseñanzas y a actuar fuera de su influencia política y organizativa.

## USA: MERCADO DE TRABAJO...

(viene de pág. 1) En la sociedad capitalista ésta es una característica de todas las áreas del viejo capitalismo, no una propiedad intrínseca de los yankis. Los ejemplos de las guerras mundiales dilucidadas en territorio europeo, y la segunda también en territorio japonés, con sus masivas destrucciones, y reconstrucciones, son el reflejo de esa misma propiedad intrínseca. Las crisis de unos u otros sectores industriales, el flujo y reflujo de los capitales saltando de un sector a otro, de un país a otro, de un continente a otro, de la industria, del comercio, de las finanzas, de la especulación inmobiliaria, etc., no es algo nuevo sino tan viejo como el moderno capitalismo. Veamos un botón de muestra en la caída y en el contraataque.

El peso de las tradiciones en el arraigo de la industria: "la crisis de la industria relojera suiza, golpeada por la competencia japonesa que se basaba en la barata tecnología del cuarzo, vió como su participación en el mercado mundial caía del 43% en 1974 a menos del 15% en 1983" (El País, 13/3/94). Diez años después los industriales suizos "controlan el 53% del mercado mundial" (Ibi.). ¿Cómo lo han conseguido? "Gracias a un grado muy elevado de automatización, los gastos laborales directos de SMH se mantienen por debajo del 10% del coste de producción total" (Ibi.). Es decir, automatización y una productividad elevadísima, unidas a unos costes laborales más bajos que los japoneses sobre el coste total de producción.

A continuación transcribimos una tabla de ventas y beneficios en el mercado mundial en los 6 últimos años, en los que la industria estadounidense mantiene el primer puesto por delante de europeos y japoneses, llevándose el 47,7% de los beneficios y el 37,4% de las ventas. El sector de la aviación comercial "por sí sólo ha representado más del 10% de los beneficios", siendo superado por el sector energía y servicios, y seguido por el de procesamiento y reproducción de datos.

UNA SALUDABLE CUOTA DEL MERCADO MUNDIAL						
Sector	EE UU		Japón		Europa	
	Beneficios (%)	Ventas (%)	Beneficios (%)	Ventas (%)	Beneficios (%)	Ventas (%)
Equipos de energía y servicios	99,6	92,7	0,8	1,0	-0,4*	6,3
Tecnología aeroespacial y militar	81,6	75,8	0,0	0,4	18,4	23,8
Procesamiento y reproducción de datos	65,1	73,2	10,7	22,2	24,2	4,6
Componentes e instrumentos electrónicos	65,0	61,8	30,5	35,8	4,5	2,4
Bebidas y tabaco	63,0	63,4	3,6	16,4	33,4	20,2
Sanidad y cuidados personales	61,9	48,9	8,2	20,3	29,9	30,8
Ocio y turismo	60,3	45,7	7,4	16,3	32,3	38,1
Productos forestales y papel	59,7	51,0	7,0	17,4	33,3	31,6
Fuentes de energía	50,4	45,8	2,6	13,5	47,0	40,7
Metales no férricos	45,7	30,2	11,9	30,8	42,4	39,0
Recreo y otros productos de consumo	44,0	33,2	46,4	60,7	9,7	6,1
Alimentación y productos para el hogar	42,6	32,6	7,8	21,7	49,6	45,7
Electricidad y electrónica	41,1	21,4	25,7	50,7	33,2	27,9
Productos químicos	41,0	28,2	13,3	30,3	45,7	41,5
Componentes industriales	38,2	24,5	32,5	44,7	29,3	30,8
Automóviles	23,6	37,0	31,0	35,3	45,5	27,6
Maquinaria e ingeniería	19,2	18,9	34,4	46,3	46,3	34,9
Electrod. y prod. duraderos para el hogar	16,5	7,6	74,4	66,6	9,1	25,7
Metales-acero	2,3	10,1	51,2	57,0	46,5	32,9
<b>Todos los sectores</b>	<b>47,7</b>	<b>37,4</b>	<b>15,5</b>	<b>31,5</b>	<b>36,8</b>	<b>31,1</b>

\* Las empresas europeas de este sector registran una pérdida neta. Fuentes: Morgan Stanley Capital International y autor.

**PARA CORRESPONDENCIA: (sin más datos)**  
**Apartado de correos 52.076**  
**28.038 MADRID**

Es evidente que los yankis toman y le dan mayor

importancia a los sectores en los que dominan, pasando de cuclillas sobre "metales-acero", electodomésticos, maquinaria e ingeniería, etc.; aún así, los datos son contundentes, demostrando que ni el autosuicidio ni la resignación se apoderaron de la burguesía estadounidense en la década de los años 80 cuando perdía el dominio sobre los mercados exteriores y una importante cuota en importantes sectores del mercado interior. Sectores como el textil, acero, automovil, cemento, barcos, electrodomésticos, vieron cómo entre un 20% y un 90% caían en manos de los competidores extranjeros. Primero de las importaciones, luego de las fábricas instaladas en EEUU.

"Las empresas europeas instaladas en EEUU proporcionan empleo, según datos del propio Departamento de Comercio de los EEUU, a más de 2,9 millones de americanos" (5 Días, 16/4/94). En un editorial, Business Week (14/6/93) recordaba:

"A ambos lados del Pacífico es evidente que el país que invierte en el exterior conquista los mercados. En este ámbito, Japón es el claro vencedor", ya que "está invirtiendo miles de millones de dólares para producir todo tipo de artículos en Estados Unidos". Y añade: "que el 73% de las exportaciones niponas hacia Estados Unidos se realizan a través de plantas y redes de distribución propiedad de japoneses" (Ibi.). De los 3,2 millones de coches japoneses vendidos en 1993 en EEUU, "casi 2 millones procedían de plantas instaladas en suelo americano" (5 Días, 10/1/94).

Los capitales siguen los pasos de las exportaciones de mercancías, tendiendo a invertirse cerca de los mercados conquistados. Pero los intentos y los esfuerzos de cada capitalismo para superar la crisis de sobreproducción se centran en inundar de mercancías el mercado internacional, el mercado de sus competidores, con productos lanzados al malbarato. En la época del mercado mundial, las exportaciones de mercancías (también de capitales) son vitales para reducir los stocks y para no tener que paralizar las máquinas. Son vitales para no caer en la crisis y para superar la crisis. Esta es su fluctuación:

	USA	RFA	FRANCIA	JAPON	ITALIA	G.BRETAÑA	ASIA(*)
1938	3.604	-	-	880	1.109	533	2.414
	13%			3,7%	4,7%	2,2%	10%
1848	12.545	780	-	2.110	258	1.077	6297
	22%	1,3%		3,6%	0,4%	1,8%	11%
1958	17.755	9.220	-	5.380	2.877	2.577	9.099
	16%	8,5%		5%	2,6%	2,4%	8,4%
1968	34.199	24.842	-	12.672	12.972	10.183	14.838
	14%	10,4%		5,3%	5,4%	4,2%	6,2%
1980	220.800	192.000	-	116.000	130.400	73.000	110.000
	11,7%	10,2%		6,1%	6,9%	3,8%	5,8%
1985	218.800	183.900	-	101.700	177.200	76.700	101.200
	12,1%	10,1%		5,6%	9,8%	4,2%	5,6%
1989	364.000	341.400	-	179.400	273.900	140.700	152.300
	12,5%	11,8%		6,2%	9,4%	4,8%	5,2%
1992	447.000	429.000	-	236.000	340.000	175.000	191.000
	12,1%	11,6%		6,4%	9,2%	4,7%	5,2%

(\*) 4 Dragones y China Miles Mill. y % PIB Mundial

Fuerte caída del porcentaje de EEUU de las exportaciones mundiales entre 1948 y 1980, que pasa del 22% al 11,7%. Sube al 12,1% en 1985 y se mantiene en el 12,1% en 1992. Con suaves caídas o alzas en sus principales competidores entre 1985 y 1992, exceptuando los 4 dragones y China, que aumentan su participación en las exportaciones mundiales, pasando del 5,3% en 1980, al 6,9% en 1985, al 8,8% en 1989 y al 11,5% en 1992. Esta tendencia asiática a ganar cada vez mayor cuota de mercado rompe todos los equilibrios, todos los repartos entre las grandes potencias económicas, y derriba, con los

bajos precios de sus mercancías, las murallas arancelarias en todos los mercados. Esta cuota de mercado, los países asiáticos, la han ganado o la están ganando a costa de América Latina, de Europa del Este, de Australia, Oriente Medio y África. Y sobre todo a costa de los capitales yanquis, europeos y japoneses que han perdido cuota de su propio mercado. La agresividad de estos nuevos hermanos-enemigos no parece fácil de combatir si no es aumentando la explotación, la tasa de acumulación y las inversiones en occidente, y en última instancia con la amenaza o con la declaración de guerras.

En USA, "la media de inversión privada como porcentaje del PIB se situó en el 6% entre 1947 y 1989; desde 1991 esta media no ha rebasado el 2%" (Barron's-5 Días, 31/5/93). Suplencia o paliativo de la inversión privada: "si no fuera por un déficit presupuestario que ronda los 300.000 millones de dólares al año, aún registraría la inversión tasas de crecimiento de cero o menos" (Ibi.). Déficit presupuestario base de las inversiones privadas a través de todo tipo de proyectos y subvenciones.

Frente a la caída de la tasa de ganancia, la burguesía se lanzó a la desregulación del mercado de trabajo con el objetivo de reducir los costes salariales y las cargas sociales (Seguridad Social, vacaciones, jubilaciones, y todo tipo de ayudas...).

"El número de personas con empleo fijo en la lista de las 500 compañías más grandes de USA elaborada por la revista Fortune se ha reducido a menos del 10% en los últimos 20 años. (...). Para el creciente número de trabajadores eventuales, esto equivale a quedarse sin pensiones, seguros sanitarios o vacaciones pagadas" (Time, 19/4/93). En 1972 los hijos de las 500 de Fortune superaban el 19% de las plantillas.

"Los trabajadores ocasionales están cambiando la forma de trabajar en América. (...). Uno de cada cuatro trabajadores es en la actualidad miembro de la fuerza de trabajo ocasional, gente controlada por las empresas para hacer frente a tareas inesperadas o temporales. (...), están peor pagados y no reciben ninguna clase de beneficios sociales" (Fortune, 24/1/94). Se afirma "que para el año 2000 la mitad de los trabajadores de Estados Unidos (unos 60 millones) engrosarán las filas de este tipo de empleos" (Ibi.).

"Cada día, agencias como Kelly Services y Manpower despachan a 1,5 millones de trabajadores temporales, casi tres veces más que hace 10 años. Otros 34 millones inician su jornada como hacen otros tipos de trabajadores eventuales. Algunos son empleados a tiempo parcial y gozan de algunas prestaciones. Otros trabajan por horas, por días o por la duración de un proyecto, y no reciben más que un cheque sin prestaciones de ningún tipo". "En la actualidad, uno de cada tres trabajadores en EEUU se ha unido a estas brigadas anónimas. Sus filas crecen con tanta rapidez que se prevé que superarán a los trabajadores a tiempo completo antes del año 2000" (El País, 25/4/93). Esta desregulación del mercado laboral, esta desregulación de la anterior relación entre capital constante y capital variable, que significa una drástica reducción de los costes de la mercancía fuerza de trabajo en favor del capital ("solo en este año se prevé que las empresas estadounidenses emplearán esta táctica para reducir los 2,6 billones de dólares de costes de personal del país en 800.000 millones", Ibi.), esta permitiendo al capitalismo estadounidense recuperar su competitividad, al invertir la tendencia en la caída de la tasa de ganancia.

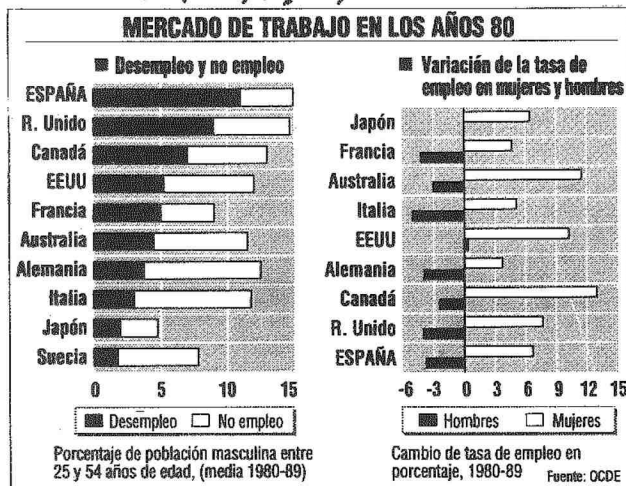
Si en 1993 hubiesen conseguido reducir en 800.000 millones de dólares los costes de personal, los costes salariales, lo que supondría una reducción del 30% con relación a 1992, estas medidas alteran no sólo el mercado de trabajo de EEUU, sino las relaciones económicas entre los grupos capitalistas, y las repercusiones en los mercados de trabajo en Europa occidental y Japón van a ser brutales, pues ahora sólo estaríamos en el inicio.

Esta fiebre ya está en Europa: "Flexibilidad es la palabra mágica para los gobiernos de toda Europa" (El País, 17/4/94). "Para introducir en el mercado de trabajo a los que carecen de él es necesario y suficiente que los más pobres se empobrezcan (...): es imperativo introducir reformas audaces y tener el valor de poner fin a los privilegios de los mas desheredados" (Le Nouvel Observateur, 18/8/93). Y los burgueses ingleses corroboran: "El reto está en dirigir el gasto hacia la reducción de costes laborales, directos e indirectos" (The European, 15/4/94).

En las siguientes tablas se muestra la diferencia entre el paro reconocido y los parados no recogidos por la estadística, definidos como "no empleo":

"La presencia de hombres en la población activa ha caído en picado en la última década; muchos hombres desempleados han pasado a ser no empleados" (5 Días, 26/1/94). Es decir, ya han dejado de buscar trabajo, no figuran en la estadística oficial, desinchando así las cifras de parados:

5 DÍAS, 26/1/94



Ejemplos: La tasa de desempleo en EEUU -que se situaba en el 6,4% a finales de 1993-, se duplicaría si se le sumaran los no empleados. Y aunque el crecimiento vertiginoso del empleo a tiempo parcial y de baja remuneración, ha coincidido en el Reino Unido y EEUU con un fuerte aumento del empleo de mujeres, los hombres no se han visto beneficiados" (Ibi.).

"En el Reino Unido, casi el 22% de los empleos ya se ejercen a tiempo parcial, y, el 87% de éstos los ocupan mujeres. En EEUU los porcentajes son el 17 y el 68%" (Ibi.). Todos estos datos y tomas de posición muestran el camino emprendido por la burguesía estadounidense, cómo le sigue ya los pasos la burguesía europea con el trabajo a tiempo parcial, eventual, con trabajo negro, y con los contratos de aprendizaje en el Estado español.

Las consecuencias que se derivan del prestamismo

laboral, del trabajo a tiempo parcial, del trabajo eventual, es un drástico empeoramiento en las condiciones de vida, no pudiendo pagarse una vivienda, en USA malviven más de 6 millones en la calle, y los afectados que aún conservan un techo, reciben ayudas para poder alimentarse: "El 10% de la población de EEUU, 27,46 millones de personas en diciembre de 1993, recibe cupones de ayuda para alimentos. El número de beneficiarios creció en 70.000 entre noviembre y diciembre" (5 Días, 4/3/94). Los que no tienen domicilio fijo y reconocido, tampoco tienen derecho a las ayudas, a los cupones para alimentos, o de cualquier otra índole. Por consiguiente, los millones de sin techo, también pierden todos los demás derechos. Las ciudades de América Latina con sus "villas miseria", "favelas", "ranchitos", etc., casi son acogedoras en comparación a la población obligada a dormir en la calle; las decenas de millones de ex-campesinos chinos que deambulan por las ciudades en busca de trabajo (llegan cifras de entre 30 y 70 millones), marcarán cada vez más el futuro a millones de trabajadores que seguirán en occidente a los sin techo de Estados Unidos.

Este curso del capitalismo mundial se combate con la formación de organismos clasistas que luchen por reivindicaciones inmediatas, sindicales y sociales, para ocupados y parados, a la vez que resurge el partido comunista de clase a escala internacional como instrumento indispensable para el triunfo de la revolución social anticapitalista.

### LEE LOS TEXTOS DE NUESTRA CORRIENTE:

- Partido y clase... 300 pts
- Los fundamentos del comunismo revolucionario... 150 pts
- El proletariado y la guerra imperialista... 100 pts
- Teoría marxista de la moneda..... 150 pts
- Comunismo y fascismo... 300 pts
- La sucesión de las formas de producción en la teoría marxista..... 300 pts
- Lecciones de las contra-revoluciones..... 100 pts