

# REPSOL-YPF: ¿NACIONALISMO ESPAÑOL CONTRA NACIONALISMO ARGENTINO?!

El enfrentamiento es puramente económico, aunque lo presenten travestido de nacionalismos. El capitalismo argentino fue duramente golpeado por la crisis capitalista en la década de los años 70 del siglo XX, estableciendo una dictadura asesina que hizo desaparecer a más de 30.000 personas que de un modo u otro se intentaban oponer a los efectos de dicha crisis.

Lo que se conoce como la década perdida, de Argentina y de América Latina, fue la década de 1980 a 1989, pero en realidad se debe añadir también la década de 1970, puesto que en 1990 se producía menos que en 1970:

El PIB por habitante a precios constantes de 1987 pasó de 3.637 dólares en 1973 a 3.914 en 1980 y a 3.099 dólares en 1990. Es decir, año 1973 = 100, año 1980 = 107 y año 1990 caída hasta el 85% de lo que se producía por habitante en 1973. Comparado 1990 con 1980 la caída por habitante es del 21%, desde 100 a 79.

La deuda externa de Argentina pasó de 7.223 millones de dólares en 1973 a 65.226 millones en 1989. Es en estas circunstancias de profunda y generalizada crisis económica, cuando llega Ménem al gobierno argentino y cuando inician las compras de las empresas argentinas las multinacionales españolas (Telefónica española compra Telefónica argentina en 1990). Los bancos Rio-Francis-Tonquist-Galicia, el 10% de éste. Fondos de Pensiones privatizados. Petroquímicas, eléctricas, gasistas, constructoras, líneas aéreas, suministro de aguas, recogida de basuras, agrícolas, componentes del automóvil, etc.

Así llegamos a 1998 fecha de compra del 14,6% de YPF (Yacimientos Petrolíferos Fiscales) por parte de REPSOL. En 1999 compraron todas las acciones de YPF por unos 13.500 millones de dólares, que en total sumarían 16.000 millones. El gobierno argentino se quedó con la llamada ACCIÓN DE ORO, o sea con la última palabra en la toma de decisiones.

Recordamos que las multinacionales españolas pagaron buena parte de sus compras argentinas con los llamados PAPELES PINTADOS. Se iban a Nueva York, compraban los bonos o papeles de la deuda argentina, que cotizaba entre el 5% y el 8% de su valor nominal, es decir, pagaban entre 5 y 8 dólares por cada bono de 100 dólares, y con esos montones de deuda, pagados entre el 5% y el 8% de su valor nominal, se presentaban en Buenos Aires para pagar-amortizar la compra de las empresas argentinas al patriótico (o vendepatrias) gobierno de Ménem. No hay datos oficiales de las cantidades pagadas en PAPELES PINTADOS por las multinacionales españolas.

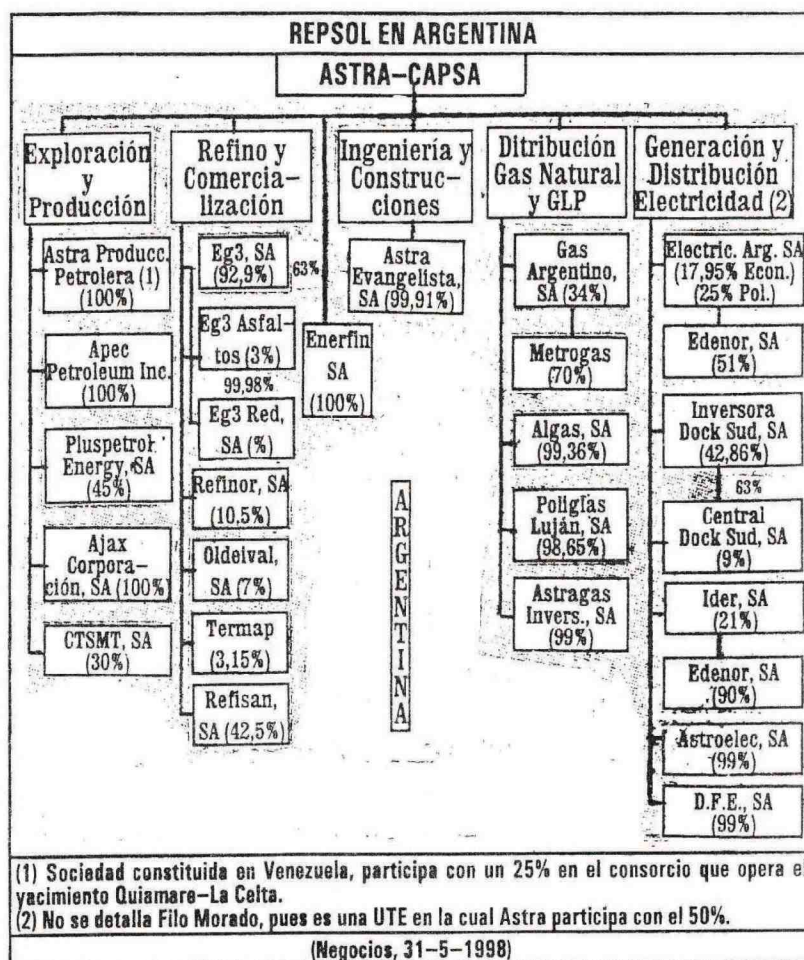
Pero ¿qué era REPSOL en Argentina antes de comprar YPF?:

"El rompecabezas del control de YPF se ha ido armando a favor de Repsol gracias, fundamentalmente, a la acción del Gobierno argentino y al posicionamiento que la empresa española ha ido tomando en el mercado petrolero del país.

"Y es que los principales activos de Repsol en América Latina se encuentran en Argentina. Junto con su actual participación en YPF, Repsol posee el 66% de Astra, Pluspetrol, Mexpetrol y firmas de gas licuado como Algas y Poligas de Lujan.

"También cuenta con el 45,3% de Gas Natural Ban, que distribuye gas en la provincia de Buenos Aires, y en la que Repsol está asociada con Gas Natural de Barcelona.

"La compañía tiene también una participación en la distribuidora de gas de la capital federal argentina, Metrogas a través de Astra". (5 Días, 7-2-99).



Todo este entramado, esta serie de negocios de Repsol en Argentina son anteriores a la compra de la multinacional YPF. Con

la compra de YPF esos negocios se han multiplicado posiblemente por 10. He aquí algunos ejemplos:

«YPF adquirió entre abril y junio de 1995 el 100% de capital de Maxus, una de las mayores compañías independientes de exploración y producción de petróleo y gas de Estados Unidos. Maxus desarrolla actividades en Ecuador, Bolivia, Perú, Colombia, el golfo de México y Venezuela, mientras que en Norteamérica, tiene áreas de producción en Oklahoma y Tejas. Y en esas áreas produce también gas natural, que es procesado en las dos plantas que tiene ubicadas en los citados estados. A 31 de diciembre del pasado año, las reservas probadas en las cuencas internacionales de YPF, que se agrupan en Maxus, se elevaban a 576 millones de barriles equivalentes de petróleo (bep), que representaban un 17% de las totales del grupo argentino. En las cuencas internacionales, la producción de Maxus-YPF era de 85.700 barriles al día y 199 millones de pies cúbicos. Esta división de exploración y producción internacional logró unos ingresos de 578 millones de dólares y un resultado operativo de 120 millones de dólares en 1998. Por otro lado, YPF tiene en Argentina tres refinerías, con unos ratios de productividad similares a los de las de Repsol. Es también el mayor productor de gas licuado de petróleo (GLP) en su país. Esta área, que incluye las estaciones de servicio, es la que más aporta a los resultados globales: ingresos por 4.126 millones de dólares y resultados operativos por 650 millones de dólares» (5 Días, 12-4-99).

Con la compra en enero del 99 del 14,9%, y luego toda YPF, «Repsol "ha adquirido una fuerte presencia en los mercados del GLP y del gas natural en Latinoamérica.

A través de la gringa Maxus entraba en EEUU en la extracción de petróleo, de gas y en las gasolineras, además de la exploración, con actividades en Bolivia, Ecuador, Perú, Colombia, Golfo de México, Venezuela, etc.

Estas compras como filiales de YPF le dieron a REPSOL un tamaño de multinacional intermedia con amplia diversificación internacional.

<b>PRINCIPALES MAGNITUDES FÍSICAS (31 DE DICIEMBRE DE 1998)</b>	
<b>RESERVAS</b>	
Petróleo doméstico ( <i>millones de barriles!</i> )	1.146
Gas doméstico ( <i>miles de millones de pies cúbicos</i> )	9.211
Petróleo internacional ( <i>miles de barriles</i> )	371
Gas internacional ( <i>miles de millones de pies cúbicos</i> )	1.176
Reservas totales ( <i>millones de bep</i> )	3.248
<b>PRODUCCIÓN</b>	
Petróleo doméstico ( <i>miles de barriles/día</i> )	433
Gas doméstico ( <i>miles de pies cúbicos/día</i> )	1.222
Petróleo internacional ( <i>miles de barriles/día</i> )	86
Gas internacional ( <i>miles de pies cúbicos/día</i> )	199
Producción total ( <i>millones de bep</i> )	756
<b>REFINO Y MARKETING</b>	
Capacidad de refino ( <i>miles de barriles/día</i> )	334
Número de estaciones de servicio	2.491
Producción ds GLP ( <i>millones de toneladas</i> )	1.126
5 Días, 30-4-1999)	

<b>YPF Y REPSOL, EN CIFRAS</b>			
En millones de dólares	REPSOL	YPF	REPSOL+Y/F
Valor de capitalización	12.800	8.500	21.300
Ventas (1998)	24.360	5.800	30.200
Beneficio neto (1998)	990	680	1.700
C3jA/7iwneto(1998}	2.530	1.850	4.400
PER 98 (veces)	12,9 !	12,51	12,7
Potencial de revalorización dic. 1998	58%	46%	n.d.
Rentabilidad por dividendo (1999)	3,7%	3,7%	3,7%
Crecimiento BPA 1998-2000	15%	14%	14%
PER 98 (veces)	11,4	10,8	11,1
Fuente: Santander investment. (5 Días, 7-1 -1999)			

Con este volumen de ventas y de ganancias la petrolera REPSOL ya ocupa la 8-10 posición mundial. Pero con posibilidades reales de expansión internacional.

Los accionistas que controlan REPSOL tras su privatización son: La Caixa de Pensiones el 9,9%, BBV el 9,9%, PEMEX el 5%, Endesa el 3,64%, Caixa Cataluña el 1,66% y Kutxa el 1,66%, el 25% la bolsa española, el 22% los fondos estadounidenses y el 21% los fondos europeos y japoneses. 0 sea, una verdadera multinacional con accionariado internacional, hecho que también ha facilitado la venta de YPF a REPSOL.

Los Fondos de Pensiones e inversión Estadounidenses controlaban el 50% del accionariado de YPF tras la compra del 14,9%, en enero de 1999, por parte de REPSOL al Estado burgués argentino por 2.000 millones de dólares. Ahora, los Fondos de pensiones gringos seguirán manteniendo en torno al 20% de REPSOL-YPF, lo que quiere decir que los gringos mantuvieron una fuerte posición en REPSOL.

«Repsol ha ampliado hasta 5.500 millones de dólares su inversión directa e indirecta en Latinoamérica» (Ibi.) hasta marzo de 1999. Reafirmando: «Si culmina la compra de YPF, Repsol dominará, a través de las empresas que controla o en las que participa, el 51,2% del petróleo que se extrae en Argentina, el 44,1% del gas, y pasará a refinar el 56% de las naftas y el 60,6% del gasoil que se utiliza en el país.

En el sector petrolero argentino, Repsol controla ya EG3 (93,8%) y Astra (56,73%), y participa en Pluspetrol (45%), Refinor (10,5%), Refisan (24,11%), y Oleoductos del Valle (3,9%). En gas, tiene el control de Algas (99%), Poligas Lujan (98,65%) y Mejorgas (55,87%), y tiene participaciones en Gas Natural (22,81%) y Metrogas (14%).

Por último, en el sector eléctrico tiene el 24,32% de Central Dock Sud, el 10,72% de Electricidad Entre Ríos y el 7,23% de Edenor»( El País, 5-5-99).

«Con 368.939 millones destinados prioritariamente a la exploración y producción, así como a la integración de las actividades gas-electricidad en España y América Latina, Repsol redujo sus inversiones un 27,3% en el pasado año. (...) obtuvo la concesión de la distribución de gas en el estado de Guanajuato (México), adquirió el 75% de Duragas (Ecuador) y llegó a tomar el control del 66% de la argentina Astra. La deuda financiera experimentó una ligera subida, desde los 721.346 millones de 1997 a los 776.298 millones de 1998» (5 Días, 16-2-99). YPF «es el gigante del país, es la primera empresa exportadora, con una tradicional y fortísima relación con Estados Unidos. En 1997, YPF



vendió en el exterior más de 1.500 millones de dólares (...). YPF produce casi el 41% de todo el petróleo argentino, (...), Pérez Companc produce el 12%. Además, comercializa el 46% de la gasolina que se vende en el país. (...), tiene una plantilla de 10.000 empleados y calcula su facturación del pasado ejercicio en más de 6.000 millones de dólares» (5 Días, 21-1-99). Cuando REPSOL compró en enero del 99 el 14,9% de Yacimientos Petrolíferos Fiscales (YPF) al Estado argentino, pagó 38 dólares por acción. Dos meses después vendió la empresa Pérez Companc su 2% en YPF a sólo 30 dólares por acción. El precio que paga REPSOL por el 85,01% que no controlaba es de 45 dólares, con una prima del 25% sobre la última cotización en bolsa de las acciones. El elevado precio es el que ha derrumbado todas las murallas nacionalistas y de los Fondos de inversión yanquis, no la intervención de los personajes de la vida política o institucional burguesa como algunos voceros quieren dar a entender:

«El viernes (día 30) por la mañana, Ménem recibió una llamada telefónica del rey Juan Carlos en la cual éste, según el jefe del Estado argentino, le expresó su interés en que Repsol pudiese concretar la toma de control de YPF» (5 Días, 3-5-99).

Además de la compra de YPF y de las ramificaciones que le aporta a los negocios de la multinacional REPSOL, el 37% de las gasolineras argentinas, más el 11,2% que ya controlaba Repsol (en el estado español Repsol controla el 49% de las gasolineras y Cepsa el 21%).

En El Comunista n.º23-1991, en el artículo «El Capitalismo Siempre Está en Guerra Contra la Clase Obrera» escribíamos: «Con su intervención en la guerra (del Golfo) la burguesía española no sólo pretendía defender sus intereses en todo el área de los países árabes, sino que preparaba *alianzas más amplias* para defender, en caso de necesidad, las decenas de miles millones de dólares ya invertidos o proyectados para invertir en América Latina (en 1993 podrían superar los 30.000 millones de dólares). (...) El capitalismo español se ha desprendido de una parte importante de su industria (Seat, Pegaso, Femsas, Motor Ibérica, Standar Eléctrica, CECEL SA..., aseguradoras, cementeras, Galerías Preciados, etc.), incapaz de competir en el mercado estatal o mundial. Industria que necesitaba un fuerte apoyo vía presupuestos del estado, sin el que habrían tenido que cerrarse por quiebra hace muchos años. De este modo, el estado reduce su déficit público, o subvenciona otros negocios con más futuro»

Esta táctica de forjar alianzas militares con los gringos se repitió en 2001-2003 (primero con el gobierno del PP y después con el gobierno del PSOE contra Afganistán, Irak, Líbano, Libia). Así que nos encontramos con los alumnos de Aznar en el gobierno español en 2012, creyendo que aún se encontraban con los Bush, padre e hijo, por eso le han pedido a Obama que intervenga contra Argentina para obligarles a devolverles YPF a Repsol. Los gringos han mirado para otro lado. El gobierno español también se lo ha pedido a la Unión Europea, pero estos no están preparados para defender militarmente a los imperialistas españoles. Por consiguiente, el apoyo militar y guerrero será nulo.

Hubo llamadas telefónicas de Juan Carlos y de Rajoy al gobierno argentino. Habrá declaraciones, amagos de cerrar el Mercado europeo a algunos productos argentinos. Pero las

inversiones y los negocios de las multinacionales españolas en Argentina siguen siendo demasiado importantes:

“UNA FUERTE PRESENCIA EMPRESARIAL ESPAÑOLA

“Las empresas españolas grandes, medianas y pequeñas aúpan a nuestro país como primer inversor en Argentina. Multinacionales como Telefónica, Endesa, Gas Natural, Abertis, DHL, Abengoa, las hoteleras NH y Sol Meliá entre otras, a las que se unen las principales entidades financieras como BBVA y Santander, globalizan una inversión total de 18.000 millones de dólares en el país austral.

“Aunque Bruselas no parece disponer de instrumentos jurídicos de respuesta directa a Buenos Aires, su presión potencial puede ser descomunal porque la UE, con más de 44.000 millones, es el mayor inversor del mundo en el país austral. Europa, además, es el segundo mercado para Argentina, sólo por detrás de Brasil y por delante de China o EE.UU. La balanza comercial en bienes con la UE arroja un claro superávit de más de 3.000 millones para Argentina y sólo un ligero déficit de medio millón en servicios” (El País, 17-4-12).

Estas son algunas bases económicas sobre las que pretenden presionar y doblegar a la burguesía argentina.

Aunque los analistas españoles, muy patrioteramente, suelen aferrarse al vacío a la hora de juzgar tanto a América Latina como a Argentina. Suelen ignorar acá la joven y gran potencia imperialista que se está conformando en torno a Brasil. Esa gran potencia que debe ir disputándole todos y cada uno de los sectores económicos latinoamericanos y país por país a los imperialistas europeos y a los gringos. Que irán tomando el control con acuerdos o sin acuerdos en los próximos tiempos, y que ni los europeos ni los gringos están ya en condiciones político-diplomáticas de impedirselo, puesto que no declararán la guerra militar para bloquear la expropiación de la sucursal de ésta o aquella multinacional en cualquier país latinoamericano.

En paridad de poder de compra (PPP) Brasil ya ha superado formalmente a Inglaterra y a Francia en su Producto Interior Bruto (PIB). En los intercambios comerciales Argentina es muy dependiente de Brasil, le compra casi el 30% y le vende el 21%, Argentina a Brasil, por tanto, esto es una tendencia hacia una mayor dependencia, hacia una mayor fusión económica con o sin Mercosur. Esto quiere decir que Argentina no está sola, que también dispone de una red de apoyos económicos, políticos, diplomáticos y militares, fuera del control de los europeos y gringos.

De hecho, toda una serie de multinacionales españolas con negocios en Argentina ya están pidiendo “MESURA en las respuestas del gobierno español”. (El País, 21-4-12). Y “Organizaciones agrarias y la Federación Española de Fabricantes de Piensos (Cesfac) se oponen a las medidas contra las importaciones de soja argentina” anunciado por el gobierno español (El País, 22-4-12). Y lo mismo sucederá con la importación del Biodiesel argentino...

Los obreros debemos mantenernos fuera de estas peleas entre capitalistas, aprovechando estas ocasiones para hacer una crítica profunda y argumentada de todos los guerreros capitalistas contendientes.

(Continuará en el n.º 53)